

24ª Época – Nº 247

Enero 2020

ACTIVIDADES PARA EMPRENDEDORES Miércoles

¿Te has planteado alguna vez trabajar por tu cuenta y montar un negocio?, o ¿has creado hace poco una empresa y no consigues los resultados previstos? expertos del CEEI, te darán las claves para acelerar el proceso de convertir tu idea en empresa y/o a mejorar los resultados de tu negocio.

Claves de éxito para Emprender: miércoles 15 de enero de 10:00 a 12:00h.

- Coolhunting: Búsqueda de oportunidades de negocio
- Modelo de Negocio: cómo diseñarlo
- La prueba del 3
- ¿El plan de empresa ha muerto?
- La síntesis: Resumen Ejecutivo
- Elevator Pitch: Cuéntalo y comparte
- Cómo financiar tu negocio
- Financiación Privada y Pública



Ayudas Creación de Empresas de Base Tecnológica (CREATEC CV) IVACE

Recientemente el **IVACE** ha publicado los programas de Incentivos a la Innovación e **I+D** a disposición de las empresas:

CREATEC CV: Ayudas a Pequeñas empresas innovadoras y de base tecnológica, con sede social o establecimiento de producción ubicado en la Comunitat Valenciana. Deberán tener en el momento de presentación de la solicitud una antigüedad inferior a cinco años. (hasta el **6 de febrero**)



Para más información: www.ivace.es

Eventos Focus Pyme y Emprendimiento en 2019

CEEI Valencia ha sido el impulsor de **8 eventos** bajo la marca **Focus Pyme y Emprendimiento**:

4 Foros Emprendimiento con Talento en: Valencia, Albaida, Ademuz y Buñol

4 Focus Pyme y Emprendimiento en: Alcoy, Llíria, y Valencia (2)

Para su desarrollo ha contado con la colaboración de más de **60 entidades** participantes en los Comités de organización, cerca de **67 ponentes**, **33 actividades** y con la participación de **540 asistentes**.

JORNADAS ABIERTAS Jueves

Mejora tus resultados con equipos cohesionados (Roles Belbin)

Objetivos:

Aportar las claves de la construcción de equipos de trabajo orientados al logro. Aprender a responder de forma ágil y flexible a los retos del entorno. Descubrir las competencias de trabajo en equipo en base a roles.

Conocer la influencia de los roles en las relaciones internas y externas. Mejorar el rendimiento y la toma de decisiones para la consecución de objetivos comunes. Aprender a construir tu equipo de alto rendimiento.

Programa:

- ¿Grupos o equipos? Los Roles de equipo Belbin
- Equipos diversos y equilibrados: roles mentales, sociales y de acción
- Autoevaluación de roles y pautas para la gestión de los mismos
- Actividad entre pares. Complementariedad de roles
- El Círculo de los Roles. Excesos y carencias
- S.O.S. ¿Y si estoy solo o somos pocos?
- Actividad grupal para interiorizar los conceptos

Jueves, 16 de enero de 16:15 a 19:30 h.

Deja de Vender y transformarás las Ventas

Objetivos:

Se facilitarán una serie de patrones y prácticas, de valor y útiles, al alcance de cualquier persona que quiera afianzarse, para tener éxito como vendedor profesional y en el mundo de la venta.

Desarrollar el concepto "Deja de vender y transformarás las ventas". Ayudar a personas a cambiar su punto de vista de la venta, para convertirse en los mejores vendedores profesionales su sector. Conocer tendencias y preferencias del comprador y el cliente a la hora de evaluar una solución.

Programa:

- EL cliente: ¿qué compra? y ¿qué espera de un vendedor?
- Claves y patrones para ser un vendedor profesional y como aumentar tu valor en el mercado
- El proceso comercial: Los 4 pasos que debes de dominar en el proceso
- Estrategias de ventas cuando acabas de empezar, llevas poco tiempo y no eres reconocido en el mercado.

Jueves, 30 de enero de 16:15 a 19:30 h.