



Redes Sociales cambio y oportunidad

Esteban RodrigoCiudadano 2.0 y facilitador del cambio

Elx, 10 de Mayo 2012









Hay que estar alerta para el cambio ...

Cada mañana en África, una gacela se levanta. Sabe que deberá correr más rápido que el león más lento o será devorada.

Cada mañana en África, un león se levanta. Sabe que deberá correr más rápido que la gacela más lenta o morirá de hambre.

No importa que seas gacela o león:









.... y saber adaptarse al cambio.

CUANDO SALGA EL SOL, SERÁ MEJOR QUE ESTÉS CORRIENDO



The Economist



















- Se dice que la Web 2.0 posee 7 principios constitutivos.
- la World Wide Web como plataforma de trabajo,
- el fortalecimiento de la inteligencia colectiva,
- la gestión de las bases de datos como competencia básica,
- el fin del ciclo de actualizaciones de versiones del software,
- los modelos de programación ligera junto a la búsqueda de simplicidad,
- el software no limitado a un solo dispositivo y
- las experiencias enriquecedoras de los usuarios.



















¿Cuál es la realidad? ¿Cuáles son sus cifras?

http://youtu.be/0eUeL3n7fDs





















El nuevo ciudadano

Características:

- Crítico, informado
- Interactivo, comunicativo
- Social
- Móvil
- Global
- Extrovertido
- Digital
- Networker











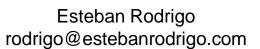
El nuevo ciudadano

Características:

- Crítico, informado
- Interactivo, comunicativo
- Social
- Móvil
- Global
- Extrovertido
- Digital
- Networker













APROXIMACIÓN

 "Las Redes son formas de interacción social, definidas como un intercambio dinámico entre personas, grupos e instituciones en contextos de complejidad. Un sistema abierto y en construcción permanente que involucra a conjuntos que se identifican en las mismas necesidades y problemáticas y que se organizan para potenciar sus recursos".



Jornadas sobre Gestión en Organizaciones del Tercer Sector en la Universidad Di Tella de Buenos Aires, Argentina. Noviembre de 2001



























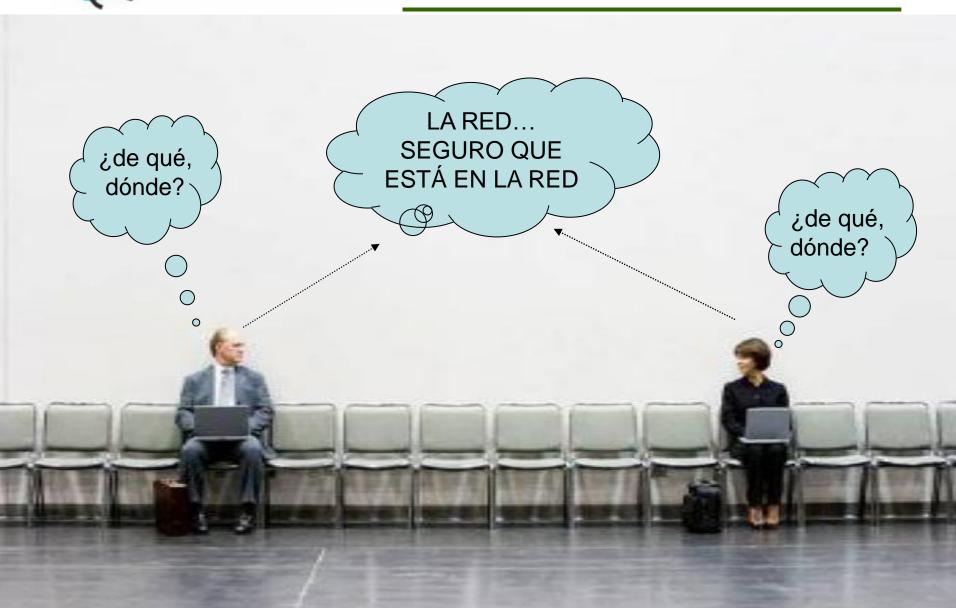








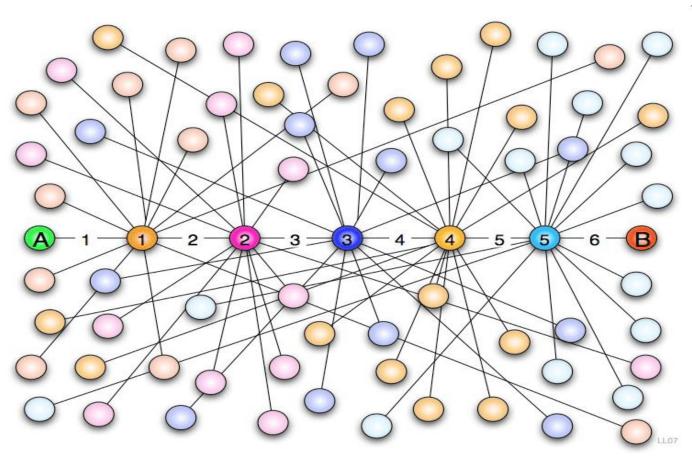








6 PASOS DE SEPARACIÓN



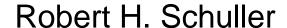




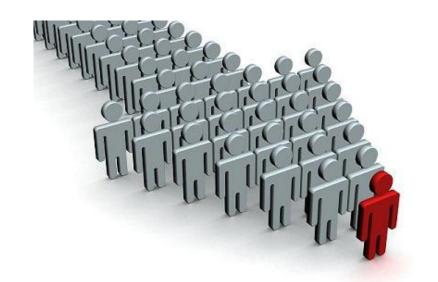




"LOS LOGROS ESPECTACULARES SIEMPRE VAN PRECEDIDOS DE UNA PREPARACION ESPECTACULAR"



'serás lo que quieras ser"











SUPERACIÓN DE LA LIMITACIÓN PERSONAL...



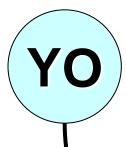








REDES SOCIALES



SE LO QUE SE, ALCANZO LO QUE ALCANZO, PUEDO LO QUE PUEDO





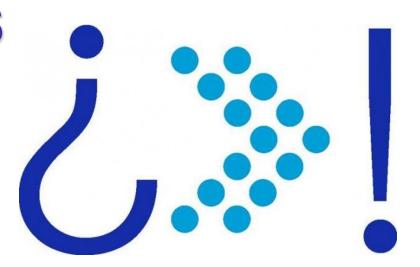




REDES SOCIALES



AMISTADES
CONOCIDOS
COMPAÑEROS



SE LO QUE SE, ALCANZO LO QUE ALCANZO, PUEDO LO QUE PUEDO

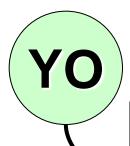












SE LO QUE SE, ALCANZO LO QUE ALCANZO, PUEDO LO QUE PUEDO



SE MÁS, ALCANZO MÁS PUEDO MÁS











REDES SOCIALES

SE LO QUE SE, ALCANZO LO QUE ALCANZO, PUEDO LO QUE PUEDO YO...
CON
VOSOTROS

Supero mi limitación personal SE MÁS, ALCANZO MÁS PUEDO MÁS

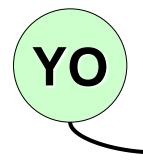
nova social2,0







REDES SOCIALES



social2,0

SE LO QUE DE, ALCANZO, PUBDO LO QUE PURA

Supero mi limitación personal OPO SE MÁS, ALCANZO MÁS PUEDO MÁS







profesional









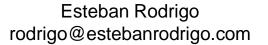




















La principal actividad en Internet

- NO ES CONSUMIR: AMAZON, eBay
- NO ES COMUNICAR:
 Elmundo.es, elpais.com, cincodias.com

> ES COMPARTIR:

Facebook.com, mySpace.com, Twitter.com, Xing.com,









¿Por qué interesan las REDES de todo tipo a las empresas?

- Candidatos
- Proveedores
- Público objetivo
- Reducción de costes
- Tendencias
- Feedback
- Branding
- Identidad digital

FACILIDAD

INMEDIATEZ

RELEVANCIA

INTENSIDAD

MASA CRITICA

SEGMENTACION

RAPIDEZ

BAJO COSTE

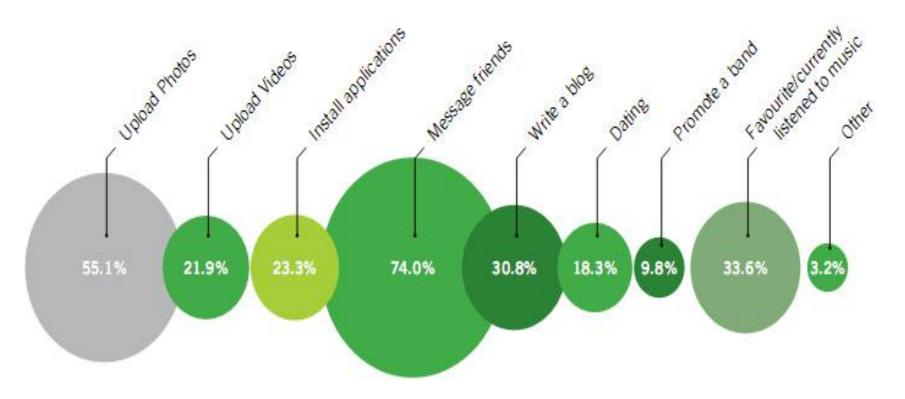








¿Qué hacen en las redes?











Networking

- El Networking ayuda a que lo casual se convierta en algo predecible.
- Es un procedimiento metódico y sistemático con una alta garantía de éxito.
- El Nerworking es un multiplicador de oportunidades.







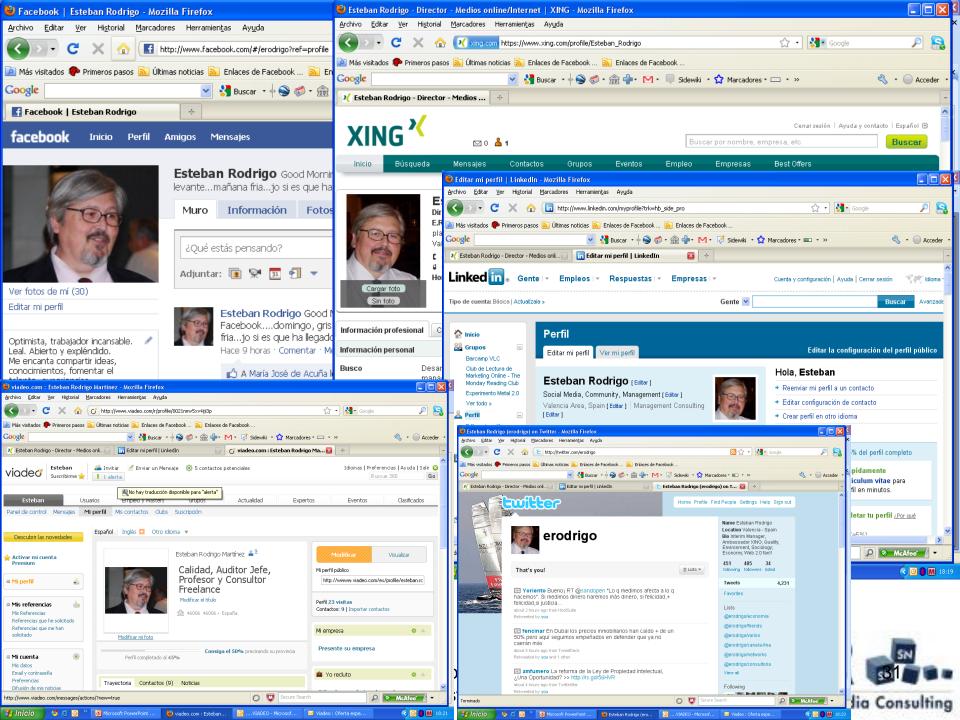


6 Elementos del Networking:

- 1. Provocar de forma activa contactos y encuentros.
- 2. Demostrar interés y empatía hacia las otras personas.
- 3. Conversar con los demás y disfrutar de la comunicación.
- 4. Recopilar información acerca de todo y sobre cada persona.
- 5. Intercambiar ayuda y aportaciones.
- 6. Cuidar relaciones y mantenerlas a largo plazo.











La importancia de la RED















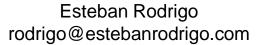




















Yo vivo aquí....

Tendencias del marketing digital en 2012:

Las redes sociales serán industrializadas

El tercer informe anual de tendencias de Social Media de Hotwire predice que las redes sociales serán industrializadas, comercializadoras y masivas





Yo vivo aquí....

Drew Benvie, Director de Hotwire Reino Unido, dijo:

"Navegar por un espacio digital tan cambiante puede plantear desafíos tanto a largo como a corto plazo para las marcas. A corto plazo la prioridad en las comunicaciones puede suponer una ganancia en la cuota de mercado o afrontar con eficiencia una crisis. A largo plazo todos buscamos cómo organizar equipos, qué habilidades son requeridas y dónde invertir".





Yo vivo aquí....

Interés gráfico

Pon tu negocio en el mapa

Cómo los 'tablets' están cambiando la comunicación

Quiénes son las nuevas celebridades en social media

La socialización de la TV y la música

Social Media y comunicaciones internas

Cómo los pagos electrónicos pueden abrir una nueva ola de innovación

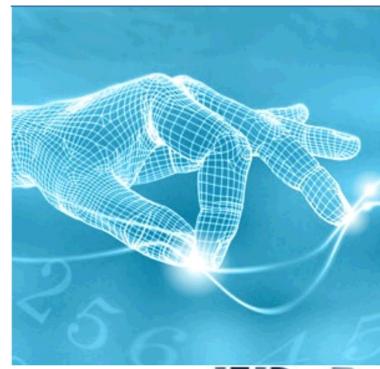
Juegos Foros Tiendas de aplicaciones para coches





Yo vivo aquí....

http://youtu.be/GG242DUDo_4





Social Media Consulting





Salud y apariencia

Interés en una vida larga y sana, lo que conduce a una mayor preocupación por la salud y una mayor demanda Cultura joven y de belleza, donde la estética cada vez es más valorada.

Sostenibilidad

Conciencia social y ecológica.

Importancia creciente de la responsabilidad social empresarial y mayor valoración de los negocios cercanos. Mayor cultura del reciclaje y de trueque.









Valores y cultura

Cambios en la espiritualidad. Nuevas creencias.

Aumento del individualismo.

Búsqueda de la realización personal.

Cultura del tiempo libre.

Incremento del nivel cultural medio.









Hábitos de vida y familiares

Nueva posición de la mujer en la sociedad y en el mundo laboral.

Falta de tiempo, estrés.

Vida sedentaria: más tiempo en casa. Con la crisis se ha acentuado.

Cambios en la estructura familiar tradicional.

Mayor peso de la opinión de los niños.









Hábitos de Consumo

Consumidores exigentes en un mercado con exceso de oferta de casi todo, lo que potencia la demanda de calidad.

Mayor poder adquisitivo medio y cultura de consumismo hasta la llegada de la crisis. Desde entonces, consumo más moderado, auge de las ofertas (cupones) y de los servicios y productos lowcost, en los que se ofrece el producto esencial y se prescinde de complementos.









Cambios Demográficos

Envejecimiento de la población y caída de la tasa de natalidad, factores que con la inmigración parecían haberse reducido pero que con una crisis continuada podrían resurgir con más fuerza que antes.

Aumento de los movimientos migratorios, inmigración (extra e intracomunitaria) y desde la llegada de la crisis, también emigración.









La desaparición del dinero en efectivo y las tarjetas de crédito, que se verán paulatinamente sustituidos gracias a la implantación de lectores de pago para teléfono móviles con sistemas de monedero electrónico apoyados en códigos QR o nuevos sistemas de pago integrados en nuestro smartphone.









La integración con dispositivos del hogar: el más sencillo puede ser la integración de códigos de apertura que sustituirán a las llaves en el caso de puerta automatizadas. Y aquí sin duda se abre un interesante campo para la domótica, la clave es que sea rápido y muy fácil de usar.









Internet social: este es el actual estado de la evolución de internet, el "Social Media" o internet de las Redes Sociales, en el que gracias al espíritu de colaboración dominante y los nuevos hábitos de comunicación que se están creando, el valor se obtiene a través de la generación de Comunidad. Y entonces tienen éxito aquellos proyectos capaces de estimular a millones de internautas para que hagan sus aportaciones. Lo venimos viendo los últimos años pero va a ser todavía más importante.









La nube, cloud y Saas: desde hace años nos hemos familiarizado a nivel personal con el uso de aplicaciones externas, especialmente de email. En los próximos años asistiremos a la definitiva migración de la mayoría de los programas de nuestro ordenador a la "nube", algo que también va a ocurrir con autónomos y pymes gracias a las ventajas que conlleva el Saas.







e-commerce





Social Commerce: la evolución natural del comercio electrónico incorporando el elemento social, en el que las recomendaciones, especialmente de amigos y familiares, son un gran refuerzo para conseguir ventas.









http://youtu.be/Kvem_oUls4Y











"Revolucionario será aquel que pueda revolucionarse a sí mismo".

Revolutionär wird der sein, der sich selbst revolutionieren kann.

"Los límites de mi lenguaje son los límites de mi mundo".

"Die Grenzen meiner Sprache bedeuten die Grenzen meiner Welt."

Tractatus lógico-philosophicus, 5.6, 1922.

Ludwig Wittgenstein







Javier Fernández Aguado
expone las recomendacione más prácticas y
eficaces para abordar con acierto la creación de
empresas. Con prólogo de Isidro de Pablo.

1010 CONSEJOS
PARA EMPRENDEDORES



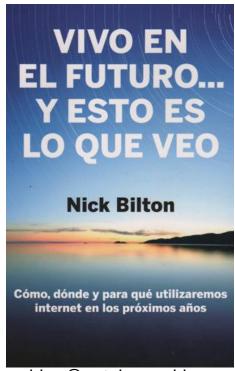


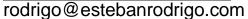
















Pueden contactarme en...

rodrigo@ersocialmedia.com

www.ersocialmedia.com

www.innovasocial20.com

www.xing.com/profile/Esteban Rodrigo

www.twitter.com/erodrigo

http://facebook.com/erodrigo

http://www.linkedin.com/in/EstebanRodrigo

http://esteban-rodrigo.qapacity.com

iiiMUCHAS GRACIAS!!!









Para terminar os dejo esta reflexión...

EL NETWORKING COMO LA VIDA ES EL ARTE DEL ENCUENTRO

Gracias por su atención



